

# 本講座 夢の実現! 人生を変える6日間! 本気の創業塾で本気の起業を!!

単なる「勉強」に終わらない。  
実務に必要な情報を身に付け、経営者として高いモチベーションを維持する力が身に付く創業塾

- 夢をカタチにするため、創業に必要な知識を体系的に学びます。
- 経営者マインドをそだて、創業者・経営者のネットワーク構築を支援します。
- 創業塾修了後には具体的なアクションが起こせるビジネスプランを作成します。

開催日時	テーマ・講義内容	講師
【第1回】 9/30	10:00~11:00 開講式・オリエンテーション	■ 来賓挨拶・創業塾概要説明・本講座の意義と狙い 来賓・商工会担当者、岸下CN
		■ 受講生の自己紹介
	11:00~12:00 成功する創業のポイント①	■ 今どきの創業、副業で? 扶養内で? 会社をつくる? 高木富美子 中小企業診断士
	13:00~15:00 創業のための経営戦略を描く	■ 「戦略マップ」を使って目標を達成するためのストーリーを見える化する 伊藤慎悟 中小企業診断士
15:00~17:00 起業へのポイントと商品発想	■ 起業のための5W1H法 中畑千弘 朝日大学経営学部教授	
【第2回】 10/7	10:00~12:00 成功する創業のポイント②	■ 創業の心構えと成功のために必要なこと 高木富美子 中小企業診断士
	13:00~15:00 創業計画書を作ろう①	■ 「売れる」商品・サービスの作り方
	15:00~17:00 労働保険・社会保険の基本	■ 開業時に必要な保険関係の手続き
		■ 従業員採用時の留意点 隈部由紀子 社労士
	■ 助成金の知識 ■ 雇用関係助成金の活用方法	
【第3回】 10/14	10:00~12:00 創業計画書を作ろう②	■ あなたの「強み」を活かしたビジネスを作るには 高木富美子 中小企業診断士
	13:00~15:00 “売れる”を創る	■ 商品を最適なマーケットや販路に流通させるための戦略づくり 田中夕子 流通開拓コンサルタント
	15:00~17:00 経営者に知って欲しいSDGs	■ SDGsを経営に活かすために (一社)SDGsコミュニティ 理事 清水君代
【第4回】 10/28	10:00~12:00 創業に必要な手続き	■ 税務署等への手続き 堀尾栄子 税理士
		■ 会計処理の基礎知識、財務諸表の見方、インボイス制度について
	13:00~15:00 ビジネスに欠かせないSNS活用法 基礎編	■ SNSの仕組み・SNSをどう使うか 丹羽綾 集客コンサルタント
	15:00~17:00 ビジネスに欠かせないSNS活用法 実践編	■ SNSでどう伝えるか・売れている人がやっていること
【第5回】 11/4	13:00~15:00 創業計画書をつくらう③	■ 「儲け」のしくみをどう作る? 高木富美子 中小企業診断士
	13:00~15:00 創業計画書をつくらう④	■ 売上予測と資金計画の考え方
	15:00~16:00 創業計画書をつくらう⑤	■ 事業スケジュールとリスク対策
	16:00~17:00 金融支援策	■ 創業支援への取り組み 日本政策金融公庫
【第6回】 11/18	10:00~12:00 創業者が知っておきたい法律知識	■ 商取引の基本・契約・知的財産権について 野田葉子 弁護士
		■ 経営していく上で発生しうるトラブルの紹介とその予防・対処法
	13:00~16:00 マーケティング実践	■ 「自然と集まる・売れる・儲かる」マーケティング実践法 永田るり子 1級販売士
	16:00~17:00 閉講式	■ 創業塾の受講修了証授与 瑞穂市商工会長 ■ 今後の支援について 商工会担当者、岸下CN

2023年  
第7回

# みずほ 創業塾

MIZUHO SOGYO-JUKU

本講座とフォローアップ講座 ダブルで支援  
本講座

9/30 土 ▶ 11/18 土

全6回 朝日大学  
〒501-0296 岐阜県瑞穂市穂積1851番地

対象 起業に興味がある方、起業の予定がある方

費用 無料 定員 20名

本気の創業塾で本気の起業を!!



お問い合わせ  
お申し込み

瑞穂市商工会  
担当/吉村

mizuho@ml.gifushoko.or.jp  
058-327-6611 受付時間 9:00~17:00 (土日祝除く)

メールでのお申込みの際は、氏名・住所・電話番号・  
Email・年齢・性別をご記載ください。

注意事項  
・新型コロナウイルス感染症の拡大状況等により、申込受付中または開講期間中であっても講座を中止する場合があります。  
・定員に達しましたら締め切らせていただきます。  
・原則としてお申し込み先着順で受講決定しますが、定員を超えた場合は初回申込の方を優先します。(過去に受講された方の受講をお断りする場合があります。)

第7回「みずほ創業塾」受講申込書 FAX 058-327-1928

氏名		年齢	歳	性別	<input type="checkbox"/> 男性 <input type="checkbox"/> 女性
住所	〒 -				
TEL		携帯			
E-mail					

※ ご記入いただいた内容は創業塾参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報(関連情報含む)の提供のために利用するものとし、当該目的以外に使用することはありません。  
※ 暴力団等反社会的勢力の創業塾への入場はお断り致します。 ※ この事業は瑞穂市の助成金を活用して実施しています。

## 瑞穂市で独立起業を目指す 受講者募集!

フォローアップ講座

11/22 水 ▶ 12/20 水

全6回 瑞穂市商工会館 小会議室  
〒501-0222 岐阜県瑞穂市別府1295番地3

個別指導であなたの夢を作り上げます!

主催 瑞穂市商工会 共催 朝日大学・朝日大学マーケティング研究所 後援 瑞穂市・岐阜県商工会連合会





# ココで夢の一步を踏み出そう!

新たに事業を起こしたい、お店を開店させたいあなたに最適で、創業に本当に必要な知識だけを集中的に学ぶ6日間の実践的なセミナーです。あなたの夢を実現させるため、ぜひご参加ください。



## 独立開業に必要な情報を

# 知る

創業という未開の地に足を踏み入れるには、万全な準備と羅針盤となる事業計画が必要となります。

みずほ創業塾では、地域において新たに創業を予定している方等を対象に、経営・マーケティング・会計・税務等のカリキュラムを用意し、創業時に必要となる知識・ノウハウの習得や、ビジネスプランの作成支援を実施することで創業に向けたサポートを行います。

## 実際に独立した先輩の声を

# 聞く

起業することは簡単ですが、経営が安定するまでには時間がかかります。起業後の経営は、起業前にどれくらい準備したかで左右されると言われています。

みずほ創業塾は起業家を講師にお招きし、起業時の体験談を聞くことで、自身の創業ヒントや参考にさせていただくと共に、起業に向けた準備など、先輩起業家から生の声を聞けるチャンスです。

## 開業を志す仲間と

# 出会う

事業を始め、維持・拡大していくためには、「物」「金」「情報」に加え、「人との出会い」が必要であると言えます。

みずほ創業塾は、共に起業を目指す仲間が出来たり、アクティブな人から刺激をもらったり、知識を得るだけでなくアイデアや仲間を得る場でもあります。

創業希望者の仲間づくりも応援します。

## 個別支援であなたの夢が

# 動く

本講座で起業の基礎を学んだら、創業に向けた個別支援のフォローアップ講座で、あなたの創業をサポートします。いよいよ、あなたの夢が動き出す最終段階です。

## フォローアップ講座

### 個別相談会 高木 富美子 先生

11月 22日(水) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

12月 4日(月) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

12月 14日(木) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

### 個別相談会 伊藤 慎悟 先生

12月 12日(火) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

12月 19日(火) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

12月 20日(水) ビジネスプラン・創業なんでも相談 10:00~16:00

## 受講者の声



「みずほ」創業塾を受講したことで、心強いバックアップの中、まさに「夢の一步」を踏み出すことができました。かねてから、趣味の延長で作品の制作をしておりましたが、個展をきっかけに転機が訪れ、起業のタイミングが来ていると感じていました。

とはいえ、起業に関しては、全く未知の世界で、どうして良いのか分からず悩んでいたところ、タイミング良く「みずほ創業塾」の案内が目にとまりました。

起業するまで準備や不安な部分などについての相談や、それに対するアドバイス等も沢山いただけたことで、安心して起業し、スタートすることができました。

「みずほ創業塾」に出会い、参加させていただけたことに感謝しております。



私は子供が成長していくと共に「いつか起業することが出来たらいいな」と思って過ごしていましたが実際は何から始めたらいいのかわからない事を理由に行動していませんでした。

そんな時、主人の進めもあり何かのきっかけにならないかと『みずほ創業塾』への受講を決意しました。

講義では創業計画書の作成を重点的に学び、完成まで相談やサポートをして頂きました。

計画書を自ら作り上げた事で今まで悩んでいた自分の背中を押す大きなきっかけとなり計画の必要性も同時に学びました。

何より起業前に感じる不安な感情を温かく受け止めて下さる先生方、仲間の皆様の応援のお言葉が起業した今でも私の心の支えとなっています。

## 現場で活躍している先輩から学べる!

## 講師紹介

# 個性豊かな講師陣が魅力!



高木 富美子  
オフィス KEYS 代表  
●中小企業診断士

大学卒業後、紙製品メーカーにて販売促進、新商品開発、海外進出事業を担当。  
中小企業診断士資格を取得ののち、会計事務所系コンサルティング会社へ勤務、人事労務系を中心に経営コンサルティング一般を担当。  
会社員時代は終電帰りも当たり前で仕事に没頭。自身のキャリアと働き方を考えて独立。2008年よりオフィス KEYS 代表。  
専門は人事・組織制度の改革・構築支援のコンサルティング。  
近年は現役女性コンサルタントとして創業塾講師も多数務める。  
自らの人生をコントロールするためには急な準備と根回しと努力が必要との思いで、創業者のみならずが事業を軌道に乗せることにより、夢を実現するご支援ができればと全力活動中。



中畑 千弘  
朝日大学経営学部 教授

株式会社富士銀行入行後、株式会社富士総合研究所にて産業調査、経営戦略研究に携わり、ラジオ局の番組編成コンセプトの立案、消費者行動類型の構築などを行う。1992年、株式会社MMN設立に参画し、テレビ視聴率分析などを行う(〜現在)。  
2002年、朝日大学経営学部准教授就任。2007年同教授、2014年よりマーケティング研究所所長を兼任。三重県・メイドイン三重ものづくり審査委員会委員、瑞穂市駅前商店街等中心市街地活性化構想策定調査委員会委員、瑞穂市創業塾講師、一宮アントレプレナー育成塾講師などを歴任。著書・論文に「メディアの循環 伝えるメカニズム」(生産性出版、共著)、「できる子が育つ黄金の時間割」(ダイヤモンド社)、「消費者起点による商品開発の考え方」(十六銀行経済月報)など。



隈部 由紀子  
社労士事務所 Harmony 代表  
●社会保険労務士

福岡県北九州市出身。  
大学卒業後、パソコンメーカーの子会社に勤務し営業及び営業事務に15年従事。  
平成23年に社会保険労務士資格取得により、上記会社を退職後、7年半兵庫県・大阪市内の社労士事務所にて小売業・製造業・クリニック等の幅広い業種の給与計算・労務相談・就業規則・助成金申請に携わる。  
勤務社労士時代にある経営者の方から「手続き業務だけのために顧問料を払っているのではない。  
社会保険労務士という国家資格を持っているのなら経営者に対して職場づくりの提案をしないと」とアドバイスを受け「いざという時に中小企業経営者の皆様安心して話せるパートナーとして」サポートできるようにしたいと平成3年4月に独立。  
日々経営者に寄り添ったサポート心掛けて活動しています。



清水 君代  
一般社団法人SDGs コミュニティ 理事  
●SDGsアドバイザー  
●国家資格キャリアコンサルタント  
●CCDF-Japan キャリアカウンセラー

大学卒業後、専門学校の運営スタッフとして広報業務・人事業務に従事。自分に合った仕事のスタイルを実行するため、製造販売メーカーに毎年1ヶ月の長期休暇の取得を条件に転職。新たな事に挑戦するため経営コンサルティング会社に転職し、事業再生部門にてセミナー開催や社内及び顧客の人事労務業務を担当。親の介護をきっかけに独立し、キャリアコンサルタントとして大学や専門学校にて学生をサポート。人材育成の傍ら環境問題やワークライフバランスの問題など諸問題に目を向け、一般社団法人SDGsコミュニティの理事に就任。研修や企業コンサルティングを行う。



伊藤 慎悟  
コンサルティング・シスト 代表  
●中小企業診断士  
●飛騨市ビジネスサポートセンター長

工業高校デザイン科卒業後、観光バス会社に入社。添乗員や営業の仕事をする5年間経験した後、各務原商工会議所に転職し、地域中小企業の支援業務に16年間従事。  
2008年、経営コンサルタントとして独立開業。地元岐阜県、愛知県を中心に全国で年間約180回のセミナーや研修の講師を務める他、起業家、経営者、後継者の相談も年間約300件行っている。  
また全国の中小企業大学校において中小企業支援者の指導、育成もしている。  
2019年4月より、飛騨市ビジネスサポートセンター長を務めている。



馬淵 智幸  
馬淵中小企業診断士事務所 所長  
●中小企業診断士  
●経営学修士(MBA)

岐阜県瑞穂市出身・在住の中小企業診断士。  
慶應義塾大学卒業後、地元金融機関、経営コンサルティング会社、会計事務所などで経験を積み、2016年に中小企業診断士の資格を取得。2019年に独立・開業して馬淵中小企業診断士事務所を開設。  
事業承継・経営改善・創業・販路開拓・知的資産経営などの幅広い経営相談に対応している。また、岐阜県中小企業診断士協会の理事やエキスパートバンク専門家なども務めている。  
創業セミナーや事業承継セミナーなどの講師としても活動しており、創業者や経営者に役立つ情報やノウハウを分かりやすく伝えている。



丹羽 綾  
株式会社尚成(あやなり)代表取締役  
●女性集客コンサルタント  
●ショップチャンネルゲスト  
●中小企業119専門家  
●認知働きエキスパート専門家  
●整体師

中小企業・店舗運営の女性集客・売上アップ支援、女性向け商品プロデュース。  
20代~80代の女性、約8500人と関わりの中、培った経験と実績を理論にあてはめ、集客〜リピートへとつなげる仕組みを作ります。「欲しい人に、欲しい情報を、伝わるように、伝える」というマーケティングで自然に集まる集客の仕組み作り、ショップチャンネル(テレビ通販)出演経験から、売れる表現・売れる魅せ方をお伝えしています。特にSNSを活用した40代女性に向けてのアプローチが得意。常に変化するSNSマーケティングの最新情報とリアル事例をもとにした、実践的なSNSビジネス活用セミナーが好評。



永田 るり子  
ポルトワード株式会社代表取締役  
●1級販売士/販売士登録講師  
●事業性評価士  
●RS認定IPプランナー  
●経産省認定情報処理支援機関  
●中小企業119、エキスパートバンク登録専門家

高校卒業後、ウエイトレスから始まり様々な職業を経験。営業職、販促ツールの制作・デザイン等にも携わる。勤務先の倒産・廃業に度々遭遇した経験から経営コンサルティング会社に転職し7年間勤務。平成26年独立開業。平成28年法人化。  
相談依頼の99%は顧客や他士業、金融機関等からのご紹介。公的機関の登録専門家としても多数の対応実績を持つ。実践的な伴走型支援を提供し喜ばれている。マーケティングを中心に、創業から新事業立上げ、商品開発、研修実施を含む人材育成支援から事業再生まで幅広く対応。IT活用を中心に新しいテーマにも先んじて取組み、顧客の支援に活用している。



野田 葉子  
名古屋第一法律事務所  
●弁護士  
●弁護士相談センター嘱託弁護士  
●弁護士会での所属委員会・女性の平等委員会  
●子どもの権利委員会  
●中小企業支援センター委員会

平成14年弁護士登録。以後、現在に至るまで、女性からの相談を非常に多く頂いております。一般民事事件、少年事件、家事事件、債務整理、中小企業法務等、皆様がお悩みの問題に全力で対応させて頂いております。  
中小企業法務、任意整理、個人再生、債権回収、女性の権利、学校問題、少年事件、成年後見申立て、民事再生、相続事件、破産、離婚事件などを担当。  
名古屋男女平等参画苦情処理委員、愛知中小企業家同友会中区中央地区会長



田中 タ子  
face2face 株式会社代表取締役  
●流通開拓コンサルタント

入社後3ヶ月で抜擢された大手人材派遣会社における支店長職、ベンチャーメーカーにおける営業開拓で、無名の海外商品をライフスタイル市場1,000店舗に展開し、80万台超のヒットに導いた経験などを経て、face2face株式会社を設立。商品が秘めている可能性や市場のマインドを鋭く感じ取る嗅覚と、成果に直結する商品の展開方法や最も効果的なプロセスを戦略的に組み立てるセンス。そしてフェイス・トゥ・フェイスの交流を通じて拡大した全国50,000店舗のバイヤーネットワークを活用し、これまでに多数の依頼案件を成功に導く。ビジネスは一人勝ちの構図では成り立たず、関わる全員を勝利へ導くことが真の成功と考える、オール・ウィンの経営スタイルをポリシーとしている。



堀尾 栄子  
ファースト税理士法人代表税理士  
●税理士  
●新化実務家務員養成プログラム、外部研修委員  
●愛知信用保証協会専門家派遣相談員

たまたま求人雑誌で見た税理士事務所「丹羽徳光税理士事務所(現:ファースト税理士法人)」に応募。未経験ながら採用され、以降同事務所に30年間勤務。  
入社後、大卒でなくても、簿記1級があれば税理士の受験資格があると知り、税理士を目指すことを決意。大学院にも通いながら仕事と勉強を両立させ、残り1科目になった時は毎晩2時間の試験勉強を欠かさず、51歳で税理士となる。  
現在は東海エリアをはじめ、静岡や東京に約400件のクライアントを抱え、税務・会計業務はもちろん、開業支援、相続・資産対策まで提案できる、オールラウンドプレーヤーとして活躍。長年培った横の繋がりがから弁護士や社労士とも連携でき「ワンストップサービス」で悩みを解決できるのも強み。  
また、個人事業主や学生向けのセミナー講師としても活動中。