

利益を得るための売上高をシミュレーションできる

儲かる経営 キツク君

商品・取引先ごとの収支を把握できる

伸ばすべき商品・取引先が分かる

価格転嫁の目安を検討できる

利益を確保する事業戦略を検討できる

業種別に
入力

Webで
簡単

登録
不要



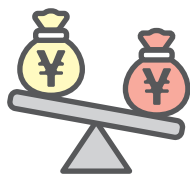
※ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。

「儲かる経営 キツク君」とは

商品・取引先ごとの収支状況やコスト構造の変化を可視化し、
将来、目標とする利益を確保するために
目指す売上高や改善すべきコストの優先順位を明確にすることで、
価格転嫁の目安や商品戦略、事業戦略等を検討することができる
シミュレーションツールです。

「過去」からの 変化を知る

過去と現状の2期分の決算書の情報を入力すると、会社全体の収支状況の変化を確認できます。費用の項目が急増している場合は、コスト構造を確認しましょう。



「現状」を知る

現状の決算書情報に基づいて、コストを商品ごとに割り当てると、その商品・取引先ごとの収支状況が確認できます。そこから伸ばすべき商品・取引先を検討しましょう。



「将来」を考える

商品・取引先ごとのコストや利益をシミュレーションすることで、利益を確保できる価格やコストを知ることができます。また、会社全体で将来目指すべき営業利益や売上高の検討ができます。



利益を得るための売上高、コスト割合を検討し、 次の具体的なアクションにつなげます。

ツールの特長

- ✓ 業種別の決算書に対応しており、入力がしやすい！
- ✓ 商品・取引先ごとの収支状況を把握し、そこから伸ばすべき商品・取引先が分かる！
- ✓ 利益を得るために必要な売上高から、価格転嫁を進める際の目標価格が試算できる！
- ✓ 利益を確保できる価格やコストを知ること、商品戦略・事業戦略の検討ができる！
- ✓ 原価管理や管理会計導入のキッカケに！

入力・検討の流れ

ご用意いただくもの

- ☐ 過去と現状の2期分の損益計算書、原価報告書（該当業種のみ）、青色申告決算書（個人事業主等）、月次試算表（任意）
- ☐ 分析対象にしたい“商品・取引先”の売上高、各コストの情報

サイトにアクセス

<https://kakakutenka.smrj.go.jp/moukaru/>

キヅク君 中小機構

検索

※ツールのご利用はパソコン(PC)からお願いします。

業種を選択

業種、原価報告書の有無（該当業種のみ）を選択します。
次の入力画面で、業種に合わせた勘定項目が表示されます。

ステップ①「過去」からの変化を知る

2期分の決算書の情報を入力します。比較表やグラフから変化を把握することができます。

ステップ②「現状」を知る

入力した現状の情報に、商品・取引先ごとの売上高、コストの情報を割り当てます。商品・取引先ごとの収支状況を確認することができます。

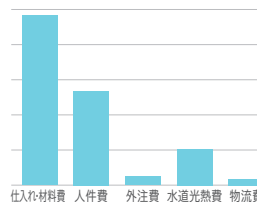
ステップ③「将来」を考える

商品・取引先ごとの営業利益をシミュレーションします。利益を確保できる価格やコストを知ることができます。また、会社全体で、将来目指すべき売上高や営業利益を検討することができます。

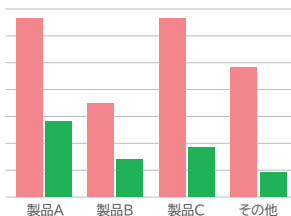
コスト比較表

	過去	現状	増減額
年度	2021	2024	
仕入れ・材料費	8,263,000円	10,681,000円	2,418,000円
人件費	6,984,000円	8,230,000円	1,246,000円
外注費	1,466,000円	1,500,000円	34,000円
水道光熱費	5,150,100円	5,250,500円	100,400円
物流費	436,400円	422,100円	-14,300円
その他	300,000円	300,000円	0円
総コスト	20,727,000円	26,383,600円	3,784,100円

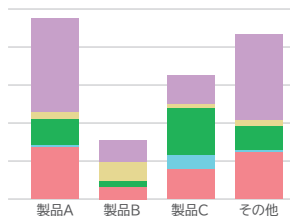
増減率の比較



売上高と営業利益の比較



コストの比較



将来の営業利益と商品・取引先ごとの目標価格

	現状	将来	商品・取引先	商品・取引先	商品・取引先	商品・取引先
商品・取引先			商品A	商品B	商品C	商品D
目標価格			23,678円	36,531円	4,060円	2,435円
販売数量			600	200	1000	500
売上高	29,775,362円	40,590,154円	14,206,554円	7,306,228円	4,059,015円	1,217,705円
総コスト	22,599,500円	26,383,600円	6,648,667円	4,997,460円	953,869円	1,083,757円
営業利益	7,175,862円	14,206,554円	7,557,887円	2,308,768円	3,105,147円	133,948円
営業利益率	24.1%	35.0%	53.2%	31.6%	76.5%	11.0%